



～ 印刷コスト削減サービス ～

# **【INK FREE】のご紹介**

# Company Profile (会社概要)

あらゆる企業のコスト削減ニーズから生まれた当社は、企業の印刷コスト削減活動に貢献することができるソリューションカンパニーを目指して日々運営しております。当社は、株式会社トラストゲートの一事業部から平成28年4月に独立、インクフリー事業をすべて継承しました。



会社名

株式会社TGS (英文表記 TGS Ltd.)

所在地

東京都新宿区西新宿4-3-12-4F

代表取締役

坂元 伸一 (Shinichi Sakamoto)

資本金

1,200万円 (グループ総額6,000万円)

お問合せ先

TEL : 03-5333-0383(代)/事業部直通 : 03-5333-0931

WEB サイト

<http://inkfree.jp>

事業内容

- 定額制レンタルプリンタ『インクフリー』の企画・運営 (商標登録 第5638345号)
- 通信商材、オフィスソリューション販売業務
- WEB及び紙媒体デザイン製作全般
- 新規事業、創業、営業支援業務

※インクフリー (英語表記 inkfree) / ロゴマークは、当社親会社にあたる株式会社トラストゲートの登録商標です。

# Case Studies (当社導入一例※一部店舗含む)

## 用途を選び、業種を一切選ばない！

プリンタが設置されていない会社/店舗をご覧になったことはありますか？そうです。それらのすべての方々が、わたしたちにとってのご提案先であり、お客様であり、潜在的に見込めるビジネスのチャンスです。

**EPARK** グルメ 店内が見えるグルメサイト  
**HIS** Love, Peace, TRAVEL  
**日本通運** NIPPON EXPRESS  
**JUSCO**  
**ハウステンボス**  
**早稲田ゼミ** 生徒第一主義  
**SPACE SHOWER MUSIC**  
**MS&AD** 三井住友海上火災保険株式会社  
**TeaLife**  
**株式会社ヒューネル** HUNEL INC.  
**JASDF** Japan Air Self-Defense Force 航空自衛隊  
**Pieroth**  
**TAFCO** 株式会社トーヨーアサノ もっと貢献できる企業へ  
**O-EDO CONSULTANT**  
**Century 21** 住まい番館  
**WHOLEMAN** 株式会社 ホールマン  
**immersion** 株式会社 イマージョン いい商品・サービスの先にはいい人材・いいチーム、いい組織がある  
**日本ハウスホールディングス**  
**株式会社 土木管理総合試験所**  
**株式会社 日新ハウジング**  
**株式会社 わかるどできる**  
**PDM** パシフィック・ディベロップメント アンド マネージメント株式会社 Pacific Development & Management Co.,Ltd.  
**Symmetrix**  
**築地法律事務所** TSUKIJI LAW OFFICE  
**COREFRONT**  
**merc i**  
**ASIAN BREEZE** 東京 マッサージ スパ & カフェ  
 And more...

# About Service : 定額制サービスの広まり

最近よく目にするのが『定額制』という言葉。皆さんはこの言葉でどのようなサービスを連想しますか？  
最近ですと、携帯電話や音楽・動画などを連想する人が多いのではないのでしょうか。  
当社サービスは携帯電話のポケット通信料の定額制のように、印刷費にも適応させた次世代の新しいサービスです。

## 【定額制サービスの一例】



# Current Status : 企業の印刷コスト管理の課題

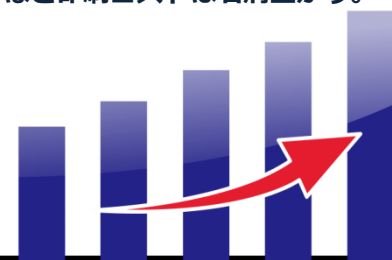
## ■ コピー機のこんなお悩みありませんか？



### 『印刷』 = 『消耗品』

従来のプリンタサービスでは印刷すればするほど印刷コストは右肩上がり。

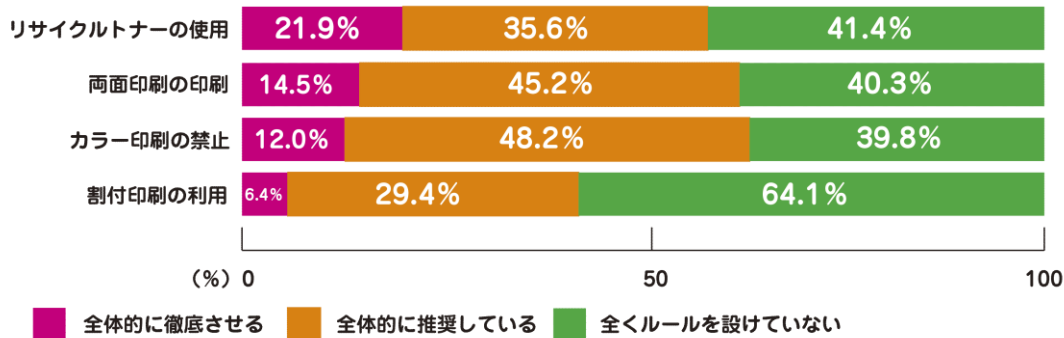
6割前後の企業が印刷制限を徹底または推奨しています。  
しかし、これは決してカラー印刷が業務で不必要な訳では無く、コスト削減の為に実施しているため本質的な削減とは言えません。



## ■ 企業の印刷コスト削減策

＜アンケートから見てくる企業の主な対策＞ ※日経BPLレポート

### ◆ 「両面印刷の活用」 ◆ 「カラー印刷の禁止」



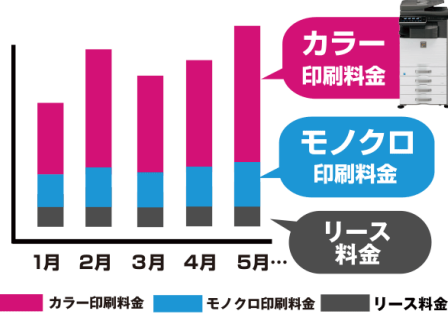
・  
カラー印刷  
禁止

# New Service : 企業の印刷コスト管理の理想

## ■ 印刷の常識を変えた新しいサービス

### リース契約のコピー機

- 印刷枚数によってかかる費用が変わるため、安心して印刷できない。



### INK FREE

- 何枚印刷しても月額定額制なので、印刷費を気にせず印刷できる。

何枚印刷しても  
月額定額制だから  
安心!!



### POINT.1

印刷ボリュームに  
左右されない印刷  
コスト管理

### POINT.2

「必要な印刷」を  
「必要な分だけ」我  
慢することなく印刷  
ができる。

### POINT.3

コストを気にするこ  
となく「カラー印  
刷」を我慢せずに印  
刷ができること。

**カラー** **モノクロ** が印刷し放題!!

月額定額制レンタルプリンタサービス

カラーインク使い放題

**INK FREE**

当社サービスは携帯電話のポケット通信料の定額制のように、印刷費にも適応させた次世代の新しいサービスです。毎月決まった請求金額になるため、安心してお使い頂く事が可能です。



# INK FREE : 『インクフリー』とは？

インクフリーでは、多くの企業を悩ませていたカウンター料金を全て廃止！初期導入費用0円・インク代0円・リース代0円・メンテナンス代0円でかかるのはレンタル料金だけ!! しかも毎月、定額制なので決まった費用しかかかりません！



4つの無料で快適かつ効率的な印刷環境を実現!!

## 1.故障時無償交換

万一の故障時でも安心！  
無償で迅速に機械交換を行います。

## 2.インク代無料

インク代はもちろん無料!!  
オフィスに必要なカラー印刷をコストを  
気にせず、必要な分だけ存分に印刷を。

## 3.初期導入費無料

導入に当たってのお客様負担は一切なし。  
もちろんプリンタ送料もかかりません。

## 4.メンテナンス代無料

適時メンテナンス・サポートまで一切無  
料。余分なコストを気にせずに快適な印  
刷を実現。

# INK FREE : コスト削減だけじゃない他にもこんなメリットが!

## ① 【各部署ごとに1台プリンタを設置して**作業効率UP!!**】

導入前



導入後



## ② 【モノクロからカラーに変えることで**集客率UP!!**】



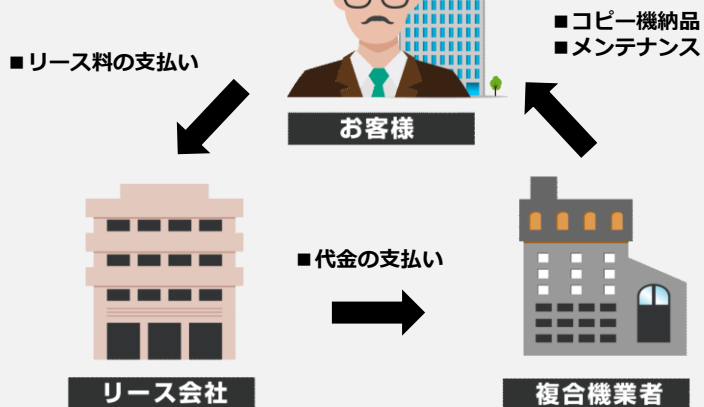
これまでコストを気にして、モノクロ印刷をしていた提案資料やチラシなどをカラー印刷にすることで顧客集客率もUP!



# INK FREE : 今のコピー機を解約しなくてもコスト削減が可能! ?

## 従来のコピー機の契約 (5年リース契約)

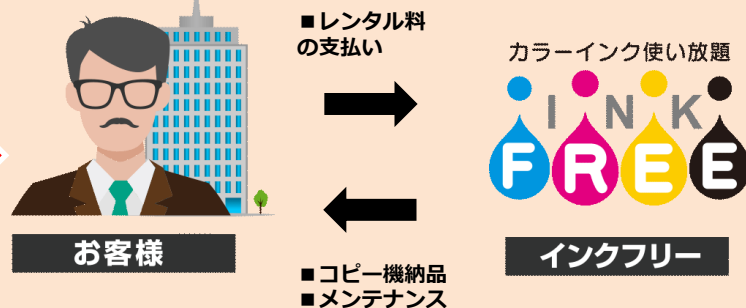
◆途中で解約すると解約金が発生!!



### ■リース契約の特徴

- ・原則途中解約が出来ないため、機種を変えたくても変えられない。
- ・リース会社の審査が通らないと契約できない。
- ・保守料金は別途必要
- ・契約期間が長い (一般的に5年)

## インクフリーの契約 (レンタル契約)



### ■レンタル契約の特徴

- ・契約期間が短い
- ・保守費用はレンタル料金に含まれている
- ・どんなに印刷しても月額定額制
- ・別の機種に変更することが出来る

★リース契約だから5年たつまでコスト削減できないと諦めている企業様もご安心下さい!!

インクフリーなら現在お使いの複合機をそのまま、インクフリーのサービスを併用してお使い頂いてもコストを削減することが出来ます!!

# Case Studies 1 : 当社ユーザー様の活用事例①

不動産会社A様（東京都大田区）： 東証一部上場 / 従業員1100名

## ●導入前の課題

- 複合機をリースしていたが、カウンター料金による印刷コストの変動により印刷コストの管理がきちんとなされていなかった。
- お客様にとっては、高額な買い物になるためカラー印刷を推進していきたかったが、積み重なる印刷コストの問題から断念。

## ●導入の決め手

定額制のため印刷コストの管理が簡易的となり、且つカラー印刷を推進しつつコスト削減につながるため。

## ●活用方法

印刷コストが高い支店から導入。既存のリース機があったため、切り替えではなく併用（追加）という形で導入。顧客向けのカラー印刷専用機としてインクフリーの運用を行う。

## ●効果

- 印刷コスト40%以上削減。
- 管理部業務の効率化。
- 顧客満足度の向上

導入前

レーザー複合機 1台（合計：約71,500円/月～） ※印刷枚数によって金額は変動

■利用料金：8,500円（リース料金） ■モノクロ印刷：27,000円（9,000枚×3円） ■カラー印刷：36,000円（1,800枚×20円）

導入後

レーザー複合機 + インクフリーのプリンタ導入（合計：37,800円/月）

■レーザー複合機：約22,000円（リース料金+モノクロを半分印刷） ■インクフリー：15,800円（カラー印刷+モノクロの半分印刷）

47%  
コスト  
DOWN

# Case Studies 2 : 当社ユーザー様の活用事例②



保険代理店B様（東京都新宿区）： 従業員90名



## ●導入前の課題

- 印刷コスト削減の取り組みとして、従業員の印刷枚数制限の取り組みを行っていたが、従業員から不満の声が上がっていた。
- 営業社員には、モノクロ印刷を推奨。顧客（特に高齢者）から「見づらい」という不満もチラホラ。



## ●導入の決め手

社内で印刷枚数制限を行う必要がなく、カラー印刷枚数の増加を実現できるサービスと感じたため。

## ●活用方法

- 既存のリース機が契約満了のタイミングでもあったため、切り替えという形で導入。
- 従来は、1部署：1台設置だったが、低単価であるため1部署：3台設置に切り替え。

## ●効果

- カラー印刷枚数180%増量
- 印刷コスト30%以上削減を実現
- カラー印刷シェア40%UP
- 印刷業務効率UP（3台導入）

導入前

レーザー複合機 1台（合計：約86,500円/月～） ※印刷枚数によって金額は変動

■利用料金：11,000円（リース料金） ■モノクロ印刷：25,500円（8,500枚×3円） ■カラー印刷：50,000円（2,500枚×20円）

導入後

インクフリーのプリンタ3台導入（合計：52,400円/月）

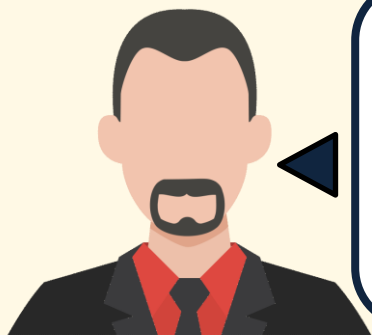
■インクフリー：15,800円×2台（EP-Basicプラン） 20,800円×1台

39%  
コスト  
DOWN

# Case Studies 3 : 当社ユーザー様の活用事例③



飲食店経営C様（東京都中央区）： 従業員8名



## ●導入前の課題

- お客様へのメニュー表/POP/DM/チラシなどでカラー印刷を多用。店舗内で印刷を行っていたがコスト高で収支を圧迫。
- 削減対策を数回試みたものの印刷量に比例してコストが上がる仕組みは変わらず根本的な解決はできなかった。



## ●導入の決め手

現在の印刷コストを下げる事が可能。チラシなどのカラー印刷の増刷を可能にできると感じたため。

## ●活用方法

■現在のリース機と併用で使用。モノクロはカウンター料金が安価であったためリース機で。カラーのみインクフリーで印刷。

## ●効果

- カラー印刷枚数140%増量  
→集客数導入前比120%UP
- 印刷コスト50%削減を実現

導入前

レーザー複合機 1台（合計：約87,500円/月～） ※印刷枚数によって金額は変動

■利用料金：15,000円（リース料金） ■モノクロ印刷：22,500円（7,500枚×3円） ■カラー印刷：50,000円（2000枚×25円）

導入後

レーザー複合機 + インクフリーのプリンタ導入（合計：42,050円/月）

■レーザー複合機：約26,250円（リース料金+モノクロを半分印刷） ■インクフリー：15,800円（カラー印刷+モノクロの半分印刷）

55%  
コスト  
DOWN

# Ink-jet Printer : プリンタ性能一覧

メーカーが発表する最新の機器をいち早く使い放題化。当社開発チームが常時取り扱い製品をアップデートします。 ※用途はあらゆるシーンをフルカバーしたラインナップ (2019/1 現在)

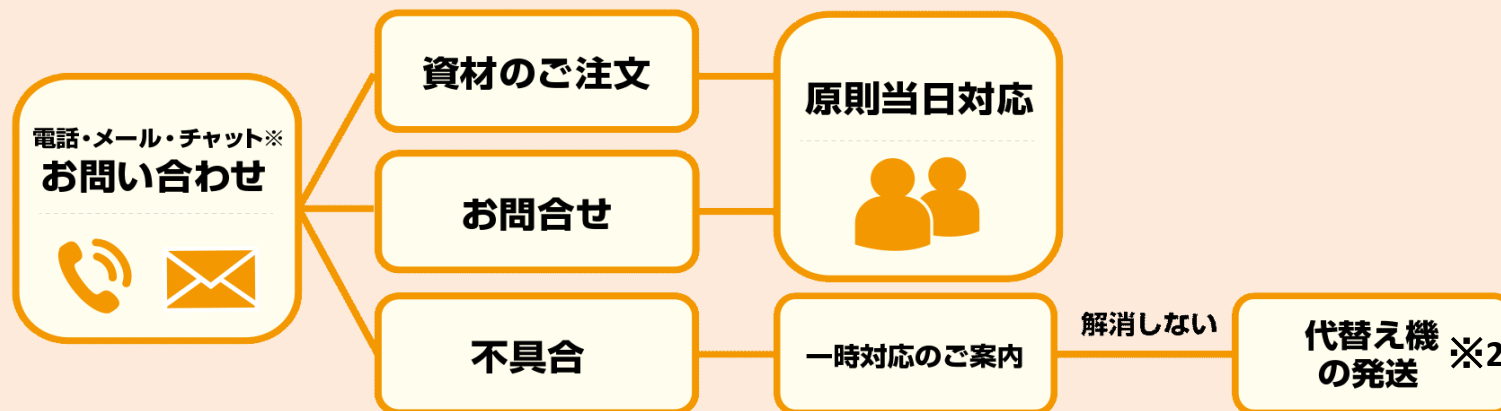
	Basic	Business	BusinessA3	Pro	Business-F	Enterprise
月額料金	9,450円/月	15,800円/月	18,800円/月	19,800円/月	20,800円/月	45,000円/月
用紙サイズ	最大A4	最大A4	最大A3ノビ	最大A3	最大A4	最大A3
印刷速度	10枚/分	24枚/分	24枚/分	20枚/分	24枚/分	26枚/分
コピー スキャン	◎	—	—	◎	◎	—
FAX	—	—	—	◎	◎	—
サイズ	400×341×172 (mm)	425×578×499 (mm)	567×902×562 (mm)	553×433×310 (mm)	425×578×449 (mm)	545×591×361 (mm)

# Flow : サービス開始までの流れ



## SUPPORT 「おかしいな」と思ったら…

導入マシンに不具合が生じた場合、機能などの使い方はいつでも当社カスタマサービスまでご連絡下さい。  
カスタマーサービス：[http://inkfree.jp/customer\\_service/](http://inkfree.jp/customer_service/)



※1について、ご連絡の受付時間は10:00~18:00(土日祝は除く)です。Emailは24h受け付けいます。

※2について、当社物流センターからの最終配送の時間は毎日15:00です。それ以前にご連絡を頂きました場合は、即日配送いたします。